

أقامت حفلها السنوي لتكريم أوائل الثانوية العامة بعد عام دراسي استثنائي

«زين» تحتفي بتفوق الإرادة والطموح... رغم التحديات



تكريم أحد المتفوقين



تكريم إحدى المتفوقات

التعليم والشباب ركيزتا بناء مستقبل الكويت

تعكس المبادرة السنوية التزام «زين» المتواصل بدعم التعليم وتمكين الشباب، باعتبارهما ركيزتين أساسيتين في بناء مستقبل الكويت، فمن خلال تعاونها المستمر مع وزارة التربية والجهات الأكاديمية المختلفة، تواصل الشركة مساندة الجهود الوطنية الهادفة إلى إعداد جيل واع ومبدع، قادر على مواكبة التحول، وقيادة مسارات التنمية، والمساهمة في صناعة مستقبل أكثر إشراقاً.

خالد الرشيد: مبادرة «زين» تعكس إيمانها بأهمية الاستثمار في الإنسان وترسيخ ثقافة التميز والإبداع

حمد المصبيح: الطموح حين يجتمع مع الاجتهاد يصنع قصة نجاح تستحق الفخر في أصعب الظروف

الشركة كزمت أوائل الكويتيين من القسمين العلمي والأدبي والتعليم الديني والتربية الخاصة



خالد الرشيد وحمد المصبيح يتوسلمان الطلاب والطالبات المتفوقين

ما بدا صعباً أو شبه مستحيل مُمكنًا بإرادتك واجتهادك، واعتبر أنه «اليوم، أنتم لا تغلقون صفحة، بل تفتحون فصلاً جديداً، تنتقلون من مرحلة المدرسة إلى آفاق الجامعة، ومن التعلم المنظم إلى مساحات أوسع من الاختيار، والتجربة، واكتشاف الذات، وجيكم يعيش في قلب العصر الرقمي، وفي زمن أصبح فيه الذكاء الاصطناعي يغير كل شيء من حولنا، فالوصول إلى المعرفة يستغرق ثواني معدودة».

واستدرك قائلاً «لكن مع هذه الفرص تأتي مسؤولية أكبر، فالتميز في المرحلة القادمة لن يكون لمن يعتمد على التكنولوجيا أكثر، بل لمن يستخدمها بحكمة، المستقبلي سيكون من نصيب من يجعل الذكاء الاصطناعي شريكاً في التعلم، لا بديلاً عن العقل، ومن يؤلف الابتكار لخدمة نفسه، ومجتمعه، ووطنه».

واختتم بقوله: «مع بداية رحلتكم الجامعية، نصيحتي لكم ألا تخافوا من تغيير المسار، أو من التجربة، أو حتى من الخطأ، فالجامعة ليست مكاناً للحصول على الشهادة فقط، بل مساحة لاكتشاف القدرات، وبناء الشخصية، وتكوين العلاقات، وتعلم مهارات الحياة».

مختلف المحافل». واختتم الرشيد بقوله: «أسأل الله العلي العظيم أن يوفق أبناءنا وبناتنا إلى مزيد من النجاح والتميز، وأن يحفظ وطننا الغالي الكويت في ظل القيادة الحكيمة لحضرة صاحب السمو أمير البلاد وولي عهده الأمين، وأن يديم لنا ولوطننا نعمة الأمن والاستقرار والرخاء».

لا بديل عن العقل ومن جانبه، قال المصبيح، في كلمته بالحق: «هذه مناسبة نعتز بها كثيراً في «زين»، لأنها تجمعنا بنخبة من أبناء وبنات الكويت الذين أثبتوا أن الطموح حين يجتمع مع الاجتهاد، يصنع قصة نجاح تستحق الفخر والاحتراف حتى في أصعب الظروف».

وأضاف المصبيح «هذا العام الدراسي، منزت الكويت والمنطقة بطورف استثنائية، وعشنا جميعاً فترة مليئة بالضغط والقلق، وكان من الطبيعي أن تصبح الرحلة الدراسية أكثر صعوبة وتحدياً، ورغم ذلك، واصلتم الطريق، ولم تسمحوا للظروف أن تضعف عزيمتكم، ولم تجعلوا التوتر عذراً للتراجع، بل حولتم الضغط إلى دافع، والتحدي إلى إنجاز، وجعلتم

في الإنسان، ودعم الطاقات الوطنية الواعدة، وترسيخ ثقافة التميز والإبداع بين شباب الكويت. ورأى أن هذه المبادرة النوعية تمثل نموذجاً مشرفاً للشراكة المجتمعية الفاعلة بين القطاعين الحكومي والخاص، وتسهم في تعزيز الجهود الوطنية الرامية إلى بناء جيل قادر على قيادة المستقبل وتحقيق التنمية المستدامة.

وأكد الحرس الدائم لوزارة التربية، وعلى رأسها وزير التربية سيد جلال الطبطبائي، على توفير البيئة التعليمية والمناهج التربوي الداعم للإبداع والتفوق، من خلال تطوير المناهج، والارتقاء بكفاءة المعلمين، وتوفير البرامج التعليمية، وتعزيز منظومة القيم، ورعاية الموهوبين والمتفوقين، بما يضمن إتاحة الفرص أمام جميع الطلبة لتنمية قدراتهم وتحقيق طموحاتهم في بيئة تعليمية محفزة وآمنة وعادلة.

وتوجه إلى الطلبة الفائزين، قائلاً: «ما حققتموه اليوم هو بداية طريق مليء بالفرض والإنجازات، فحافظوا على شغفكم بالعلم، واجعلوا من هذا التكريم حافزاً لمواصلة التميز والإبداع، وكونوا سفراء لقيمكم في ميادين العلم والمعرفة، ومصدر فخر للكويت في

أقامت «زين» حفلها لتكريم أوائل الثانوية العامة، للعام الدراسي 2025-2026 في مقرها بالشويخ، وهو الحدث السنوي الذي تستمر الشركة بإقامته لأكثر من 18 عاماً بهدف تسليط الضوء على الطاقات الكويتية الواعدة ودعمها للجهود الوطنية التي تعزز التميز الأكاديمي في مختلف المراحل الدراسية.

أقيم الحفل بحضور شمس وزير التربية، وكيل وزارة التربية الدكتور خالد الرشيد، والمدير التنفيذي للعلاقات والاتصالات في «زين الكويت» حمد المصبيح، الذين قاما بتكريم أوائل الطلبة الكويتيين من مختلف المسارات التعليمية، بما في ذلك القسمين العلمي والأدبي، والتعليم الديني، والتربية الخاصة.

وأقيم الحفل بحضور شمس وزير التربية، وكيل وزارة التربية الدكتور خالد الرشيد، والمدير التنفيذي للعلاقات والاتصالات في «زين الكويت» حمد المصبيح، الذين قاما بتكريم أوائل الطلبة الكويتيين من مختلف المسارات التعليمية، بما في ذلك القسمين العلمي والأدبي، والتعليم الديني، والتربية الخاصة.

وفي الكلمة التي القاها خلال الحفل، قال الرشيد، إن «الحفل يُجسد أسمى معاني التقدير والاعتراف بأبنائنا وبناتنا الطلبة الفائزين في الثانوية العامة، الذين فعلاً أثبتوا بإصرارهم واجتهادهم أن التميز ثمرة العمل الدؤوب، وأن النجاح لا يتحقق إلا بالعزيمة والمثابرة والإيمان بالقدره على الإنجاز».

واعتبر أن «التفوق ليس إنجازاً فريداً فحسب، بل هو ثمرة تضافر الجهود بين الطالب وأسرته، ومعلميه ومدرسته، فجميعهم شركاء في صناعة هذا النجاح، ويستحقون منا كل التقدير والامتنان على كل ما بذلوه من دعم ورعاية وتوجيه».

وتقدم الرشيد بخالص الشكر والتقدير إلى «زين» على مبادراتها الوطنية السنوية الكريمة، والتي تعكس مسؤوليتها المجتمعية وإيمانها الراسخ بأهمية الاستثمار في الإنسان، ودعم الطاقات الوطنية الواعدة، وترسيخ ثقافة التميز والإبداع بين شباب الكويت. ورأى أن هذه المبادرة النوعية تمثل نموذجاً مشرفاً للشراكة المجتمعية الفاعلة بين القطاعين الحكومي والخاص، وتسهم في تعزيز الجهود الوطنية الرامية إلى بناء جيل قادر على قيادة المستقبل وتحقيق التنمية المستدامة.

وأكد الحرس الدائم لوزارة التربية، وعلى رأسها وزير التربية سيد جلال الطبطبائي، على توفير البيئة التعليمية والمناهج التربوي الداعم للإبداع والتفوق، من خلال تطوير المناهج، والارتقاء بكفاءة المعلمين، وتوفير البرامج التعليمية، وتعزيز منظومة القيم، ورعاية الموهوبين والمتفوقين، بما يضمن إتاحة الفرص أمام جميع الطلبة لتنمية قدراتهم وتحقيق طموحاتهم في بيئة تعليمية محفزة وآمنة وعادلة.

وتوجه إلى الطلبة الفائزين، قائلاً: «ما حققتموه اليوم هو بداية طريق مليء بالفرض والإنجازات، فحافظوا على شغفكم بالعلم، واجعلوا من هذا التكريم حافزاً لمواصلة التميز والإبداع، وكونوا سفراء لقيمكم في ميادين العلم والمعرفة، ومصدر فخر للكويت في

«بيت التمويل» يواصل ريادته في تقديم حلول مبتكرة وتعزيز تجربة العملاء

«KFH Rewards»... مزايا حصرية وشراكات واسعة



في إطار دعمه المتواصل لحملة «لنكن على دراية»، وبمناسبة موسم السفر والإجازات، قدم بنك الخليج حزمة من النصائح القيمة التي تساعد المسافرين على إدارة أموالهم بذكاء، وحماية معلوماتهم المصرفية، وضمان تجربة سفر مريحة وآمنة.

ونصح «الخليج» جميع المسافرين بتحديث بيانات الاتصال الخاصة بهم لدى البنك، لضمان سرعة التواصل في حال رصد أي نشاط غير طبيعي، إضافة إلى تفعيل خاصية الإشعارات الفورية عبر تطبيق البنك، بحيث تصلهم تنبيهات فورية عن كل معاملة تتم على حساباتهم أو بطاقتهم المصرفية، ما يتيح لهم متابعة النفقات والتحقق من العمليات بكل سهولة.

كما قدم البنك مجموعة إرشادات مهمة لاتباعها قبل وأثناء وبعد السفر، كالآتي:

في إطار دعمه المتواصل لحملة «لنكن على دراية»، وبمناسبة موسم السفر والإجازات، قدم بنك الخليج حزمة من النصائح القيمة التي تساعد المسافرين على إدارة أموالهم بذكاء، وحماية معلوماتهم المصرفية، وضمان تجربة سفر مريحة وآمنة.

ونصح «الخليج» جميع المسافرين بتحديث بيانات الاتصال الخاصة بهم لدى البنك، لضمان سرعة التواصل في حال رصد أي نشاط غير طبيعي، إضافة إلى تفعيل خاصية الإشعارات الفورية عبر تطبيق البنك، بحيث تصلهم تنبيهات فورية عن كل معاملة تتم على حساباتهم أو بطاقتهم المصرفية، ما يتيح لهم متابعة النفقات والتحقق من العمليات بكل سهولة.

كما قدم البنك مجموعة إرشادات مهمة لاتباعها قبل وأثناء وبعد السفر، كالآتي:

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم. ويقدم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء «بيت التمويل» من الشركات، أو استبدال النقاط مقابل حجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية الخبز للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من مرونة الاستخدام ويوفر

البرنامج يوفر مزايا حصرية وشراكات استراتيجية تواكب تطلعات العملاء

بيت التمويل الكويتي يواصل تعزيز تجربة العملاء عبر "KFH Rewards"

مرونة الاستخدام ويوفّر حلولاً تناسب أنماط الحياة المختلفة.

وينقسم البرنامج إلى ثلاث فئات رئيسية تشمل الفئة السوداء والأفضية والخضراء، حيث يتم تقديم مزايا وعروض حصرية لكل فئة وفقاً لنوع البطاقة، بما يضمن تجربة مخصصة لكل شريحة من العملاء، مع منح الفئات الأعلى مزايا إضافية خاصة في مجال السفر وتحويل النقاط.

ويحرص بيت التمويل الكويتي على تقديم عروض ترويجية مستمرة بالتعاون مع شركاء البرنامج، تشمل نقاطاً مضاعفة وفصومات حصرية، ما يتيح للعملاء الاستفادة بشكل أكبر من مشترياتهم اليومية وزيادة رصيدهم من النقاط بشكل أسرع. ويأتي ذلك في إطار التزام البنك بتعزيز تجربة العملاء وتقديم مزايا تنافسية ترتقي بمستوى الخدمات المصرفية. ويؤكد بيت التمويل الكويتي من خلال برنامج "KFH Rewards" التزامه المستمر بتقديم حلول مبتكرة تواكب التحول الرقمي وتلبي تطلعات العملاء، من خلال تحويل كل عملية مالية إلى تجربة غنية بالمكافآت والمزايا التي تضفي قيمة حقيقية لنمط حياتهم اليومي.

كما يتم إضافة النقاط خلال مدة لا تتجاوز 48 ساعة من تنفيذ العملية، ما يوفر تجربة سلسة وسريعة. ويتميز "KFH Rewards" بشبكة واسعة تضم أكثر من 200 شركة وعلامة تجارية محلية وعالمية في قطاعات متعددة تشمل التسوق والسفر والمطاعم والترفيه، ما يمنح العملاء مرونة كبيرة في اختيار طرق الاستفادة من نقاطهم. ويواصل بيت التمويل الكويتي توسيع قاعدة شركائه بشكل مستمر لتوفير المزيد من الخيارات والعروض الحصرية التي تلبي مختلف احتياجات العملاء وتواكب تطلعاتهم.

ويقدّم البرنامج مجموعة متنوعة من خيارات الاستبدال، حيث يمكن للعملاء استخدام النقاط في عمليات الشراء المباشر واستخدام النقاط كوسيلة دفع عبر خدمة نقاط البيع المقدمة من شركاء البرنامج من عملاء بيت التمويل الكويتي والشركات، أو استبدال النقاط مقابل مجوزات السفر والفنادق وتأجير السيارات، أو تعبئة الوقود في محطات شركة الأولى للوقود، إضافة إلى إمكانية التبرع للنشاطات الخيرية وتحويل النقاط إلى أعضاء آخرين في البرنامج، كما يتيح بعض الفئات إمكانية تحويل النقاط إلى برامج مكافآت أخرى، بما يعزز من

يواصل بيت التمويل الكويتي تعزيز ريادته في تقديم الحلول المصرفية المبتكرة من خلال تطوير برنامج مكافآت بيت التمويل الكويتي "KFH Rewards" الذي يوفر تجربة متكاملة للعملاء، حيث يحوّل الاستخدام اليومي للبطاقات المصرفية إلى فرص حقيقية للاستفادة من مكافآت ذات قيمة مضافة.

ويتيح البرنامج لعملاء بطاقات بيت التمويل الكويتي الائتمانية الموهلة وبطاقات مسبقة الدفع (حسابي) وبطاقة المكافآت، من كسب نقاط مكافآت تلقائياً عند إجراء عمليات الشراء، سواء داخل الكويت أو خارجها أو عبر التسوق الإلكتروني. ويمكن للعملاء إدارة نقاطهم واستبدالها بكل سهولة من خلال تطبيق "KFH Rewards" على الهواتف الذكية أو عبر الموقع الإلكتروني الرسمي، بما يعكس التوجه نحو تقديم خدمات رقمية مرنة وسهلة الاستخدام.

ويعتمد البرنامج على آلية بسيطة ومحفزة، حيث تبدأ عملية احتساب النقاط من كل عملية شراء بقيمة دينار كويتي واحد، مع إمكانية كسب ما يصل إلى 15 نقطة لكل دينار يتم إنفاقه، الأمر الذي يعزز من قيمة العمليات اليومية ويمنح العملاء فرصة متزايدة لتجميع النقاط خلال فترات زمنية قصيرة.

أقامت حفلها السنوي لتكريم أوائل متفوّقي الثانوية العامة بعد عام دراسي استثنائي

"زين" تحتفي بقصص نجاح صنعتها الإرادة والطموح رغم التحديات



حمد المصبيح متحدّثاً خلال الحفل



د خالد الرشيد وحمد المصبيح يتوسّطان الطلبة والطالبات المتفوقين



جانب من كلمة خالد الرشيد



تكريم أحد المتفوقين



تكريم احدى المتفوقات

التجربة، أو حتى من الفشل، فالجامعة ليست مكاناً للحصول على الشهادة فقط، بل مساحة لاكتشاف القدرات، وبناء الشخصية، وتكوين العلاقات، وتعلّم مهارات الحياة". وتعكس هذه المبادرة السنوية التزام زين المتواصل بدعم التعليم وتمكين الشباب، باعتبارهما ركيزتين أساسيتين في بناء مستقبل الكويت، فمن خلال تعاونها المستمر مع وزارة التربية والجهات الأكاديمية المختلفة، تواصل الشركة مساندة الجهود الوطنية الهادفة إلى إعداد جيل واع ومبدع، قادر على مواكبة التحول، وقيادة مسارات التنمية، والمساهمة في صناعة مستقبل أكثر إشراقاً.

بدا صعباً أو شبه مستحيلاً ممكناً بإرادتك واجتهادك" واكد المصبيح "اليوم، أنتم لا تغلقون صفحة، بل تفتحون فصلاً جديداً، تنتقلون من مرحلة المدرسة إلى آفاق الجامعة، ومن التعلم المنظم إلى مساحات أوسع من الاختيار، والتجربة، واكتشاف الذات، وجيلكم يعيش في قلب العصر الرقمي، وفي زمن أصبح فيه الذكاء الاصطناعي يغيّر كل شيء من حولنا، فالوصول إلى المعرفة يستغرق ثوانٍ معدودة." واختتم "مع بداية رحلتكم الجامعية، نصيحتي لكم أن لا تخافوا من تغيير المسار، أو من

أقامت زين حفلها لتكريم الطلبة والطالبات المتفوقين الأوائل في الثانوية العامة للعام الدراسي 2025-2026 في مقرّها بالشويخ، وهو الحدث السنوي الذي تستمر الشركة بإقامته لأكثر من 18 عاماً بهدف تسليط الضوء على الطاقات الكويتية الواعدة ودعمًا للجهود الوطنية التي تميّز التميّز الأكاديمي في مختلف المراحل الدراسية.

أقيم الحفل بحضور ممثل وزير التربية، وكيل وزارة التربية د. خالد الرشيد، والمدير التنفيذي للعلاقات والاتصالات في زين الكويت حمد المصبيح، اللذان قاما بتكريم أوائل الطلبة الكويتيين من مختلف المسارات التعليمية، بما في ذلك القسمين العلمي والأدبي، والتعليم الديني، والتربية الخاصة.

وقال د. خالد الرشيد: "يسعدني ويشرفني أن أشارككم اليوم هذا الحفل الكريم، الذي يُعَدُّ أسوي معاني التقدير والاعتراف بإنجازاتنا وبناتنا الطلبة الفائقين في الثانوية العامة، الذين فعلاً أثبتوا بإصرارهم واجتهادهم أن التميز ثمرة العمل الدؤوب، وأن النجاح لا يتحقق إلا بالعزيمة والمثابرة والإيمان بالقدر على الإنجاز."

وأضاف "إن هذا التفوق الذي نحتفي به اليوم ليس إنجازاً فريداً فحسب، بل هو ثمرة تضافر الجهود بين الطالب وأسرته، ومعلميه ومدرسته، فيصنعون معاً في صناعة هذا النجاح، ويستحقون منا كل التقدير والامتنان على كل ما بذلوه من دعم ورعاية وتوجيه." وأوضح الرشيد إن هذه المبادرة النوعية تمثل نموذجاً مشرفاً للشراكة المجتمعية الفاعلة بين القطاعين الحكومي والخاص، وتسهم في تعزيز الجهود الوطنية الرامية إلى بناء جيل قائم على قيادة المستقبل وتحقيق التنمية المستدامة."

بدوره قال حمد المصبيح: "هذه مناسبة نعتز بها كثيراً في زين، لأنها تجمعنا بخلفية من أبناء وبنات الكويت الذين أثبتوا أن الطموح حين يجتمع مع الاجتهاد، يصنع قصة نجاح تستحق الفخر والاحترام حتى في أصعب الظروف."

وأضاف هذا العام الدراسي، مرّت الكويت والمنطقة بظروف استثنائية، وعشنا جميعاً بمستوى الخدمات المقدمة، كما حرص فريق العمل المختص على مراجعة نتائج أعمال التطوير وإجراء الاختبارات اللازمة للتأكد من كفاءة جميع الأنظمة التشغيلية، وضمان جاهزية المحطة لاستقبال العملاء وتقديم خدماتها وفق أعلى معايير الجودة والسلامة.

وقال عادل العوضي الرئيس التنفيذي للشركة "الأولى للوقود" تكون بذلك قد أتمت إعادة بناء 36 محطة خدمات ووقود في كافة محافظات الدولة حتى الآن، ضمن خطتها الاستراتيجية الهادفة إلى تطوير البنية التحتية لقطاع محطات الوقود، وتوفير تجربة متكاملة وأمنة تلبي احتياجات العملاء الكرام وفق أعلى معايير الجودة والسلامة. وأضاف أن الشركة تواصل تنفيذ خططها التوسعية والتطويرية، بما يستخدم مع رويتها في تقديم خدمات مبتكرة ومستدامة، وتعزيز مكانتها كإحدى الشركات الرائدة في قطاع تسويق الوقود في الكويت.

واختتم العوضي ومع افتتاح محطة الوفرة، سنواصل في مسيرة النمو التي ننتهجها "الأولى للوقود"، تأكيداً لحرصها على توسيع نطاق خدماتها وتوفير تجربة استثنائية للعملاء تركز على الجودة والكفاءة والابتكار.

"التجارية العقارية" تدعم برامج وأنشطة جمعية القلب الكويتية في إطار مسؤوليتها المجتمعية

جمعية القلب الكويتية، أن رعاية الشركة التجارية العقارية يمثل دعماً مهماً لبرامج وأنشطة الجمعية، وتسهم في تعزيز جهودها الرامية إلى توسيع نطاق القاء التوعوية وترسيخ ثقافة الوقاية من أمراض القلب. وأضاف أن هذا التعاون يعكس أهمية الشراكة مع القطاع الخاص في دعم المبادرات الصحية، وتقديم بالشكر الجزيل على تلك المبادرة معرباً عن تطلعه إلى استمرار التعاون مع الشركة التجارية العقارية لتنفيذ المزيد من البرامج والأنشطة لخدمة المجتمع.

المبادرات التي تسهم في تعزيز صحة المجتمع ورفع مستوى الوعي بأهمية الوقاية والكشف المبكر عن الأمراض. ونؤمن بأن بناء مجتمعات أكثر صحة يتطلب تضافر جهود مختلف القطاعات وهو ما يدفعنا إلى دعم المؤسسات الوطنية التي تؤدي دوراً مؤثراً في خدمة المجتمع. ونفخر بشراكتنا مع جمعية القلب الكويتية، وننتقل إلى الإسهام في تحقيق أثر إيجابي ومستدام ينعكس على جودة حياة الأفراد والمجتمع ككل".

من جانبه، أكد الدكتور راشد عبد العزيز العويش أمين عام



راشد العويش

وقال الرئيس التنفيذي للشركة التجارية العقارية، عبدالمطلب معرفي:



عبدالمطلب معرفي

وتعمل على نشر الوعي الصحي، وتنظيم المهرات الطبية، وتقديم الفحوصات الطبية المجانية عبر وحدتها المتنقلة في مختلف مناطق ومجمعات الأسواق بدولة الكويت.

في إطار التزامها الراسخ بمسؤوليتها المجتمعية، أعلنت الشركة التجارية العقارية عن رعايتها لبرامج وأنشطة جمعية القلب الكويتية وذلك تأكيداً لحرصها الدائم على دعم المبادرات الصحية التي تسهم في رفع مستوى الوعي بالمجتمع وبالأخص بأمراض القلب، ونشر الثقافة الصحية، وتعزيز الممارسات الوقائية بين مختلف فئات المجتمع.

وتعد جمعية القلب الكويتية، تعد مؤسسة صحية وتطوعية رائدة تهدف إلى دعم العلاج والوقاية من أمراض القلب،

وجهة نظر



إبراهيم محمد الكندري *

المستثمر لا يشتري الخريطة

تخيل أن شركة إقليمية تبحث عن موقع جديد لمركز توزيع يخدم أسواق شمال الخليج. تصل إلى الكويت، تشاهد مخططات المنطقة الاقتصادية الشمالية، وتستمع إلى شرح عن موقعها ومرافقها والفرص التي يمكن أن تفتحها أمام التجارة والخدمات اللوجستية، تبدو الصورة مقنعة، لكن الاجتماع لا ينتهي عند الخريطة. يسأل المستثمر: كم يستغرق الترخيص فعلياً؟ من يملك القرار إذا تأخرت إحدى الجهات؟ هل يمكن إدخال المعدات في الوقت المحدد؟ هل الإجراءات الجمركية واضحة؟ ماذا يحدث إذا أراد المشروع التوسع؟ وهل ستبقى القواعد بعد 3 سنوات مفهومة كما هي اليوم؟

هنا يبدأ الاختبار الحقيقي. فالمستثمر لا يشتري الأرض وحدها، ولا يشتري الموقع كما يظهر في العرض التقديمي، هو يشتري تجربة تشغيل كاملة، تبدأ منذ أول تواصل، ولا تنتهي عند الحصول على الترخيص.

حين تبدو المنطقة ناجحة على الورق

يمكن لمنطقة اقتصادية أن تحقق نسباً مرتفعة في الإنجاز، وأن تكتمل

طرقها ومرافقها، وأن تُخصص أجزاء كبيرة من أراضيها، ثم تظل محدودة الأثر اقتصادياً. قد تملئ المنطقة بمخازن وأنشطة لا ترتبط ببعضها، أو تُخصص الأراضي لشركات لا تبدأ التشغيل فعلياً، أو تُنجز بعض المشروعات بسبب تدخل مباشر، بينما يبقى النظام نفسه بطيئاً وغير واضح، في هذه الحالة، تبدو المنطقة ناجحة في التقارير، لكنها لا تغير قرار المستثمر، وهذا هو الخطر الأهم: أن نتعامل معها باعتبارها مشروعاً عقارياً كبيراً، ثم ننظر منها نتائج اقتصادية لم يُصمّم نموذج تشغيلها لتحقيقها.

فالأرض قد تكون جاهزة، لكن السؤال هو: هل يستطيع المستثمر أن يعمل عليها؟

المستثمر لا يقارن الكويت بالكويت

قد تكون الإجراءات داخل المنطقة أسرع من الإجراءات المعتادة خارجها، وقد تكون التراخيص أوضح، وهذا مهم، لكنه لا يكفي وحده لصناعة ميزة تنافسية، فالمستثمر لا يقارن المنطقة الاقتصادية الشمالية ببقية الكويت، بل يقارنها بالبدائل المتاحة في

الخليج والمنطقة، هو يقارن مدة الترخيص بمدى الترخيص، وتكلفة التشغيل بالكلفة، وسرعة التخليص بالسرعة، ووضوح القواعد بما يجده في مكان آخر، فقد تكون المنطقة أفضل محلياً، لكنها تظل أقل جذابة إقليمياً، وقد تقدم حوافز جيدة، لكن المستثمر يتردد لأن الإجراءات لا تزال تعتمد على المتابعة والاجتهاد والتدخل الشخصي.

فالحوافز قد تجذب الانتباه، لكن القدرة على التوقع هي التي تجذب الاستثمار الطويل، وكلما احتاج المستثمر إلى معرفة الشخص الذي يستطيع حل المشكلة، بدلاً من معرفة النظام الذي يحلها، تراجعت قيمة المنطقة مهما كان موقعها مهماً.

من يدير تجربة المستثمر؟

تظهر جدية المنطقة منذ الأشهر الأولى لتعامل المستثمر معها، هل يحصل على معلومات واضحة؟ هل يعرف المستندات المطلوبة؟ هل توجد جهة تملك صلاحية حقيقية، أم مجرد مكتب يتسلم الطلب ويوزعه؟ وإذا تعطلت المعاملة، هل توجد آلية واضحة للتصعيد؟ قد تبدو هذه تفاصيل إدارية، لكنها في نظر

المستثمر هي المنطقة الاقتصادية نفسها. فالمملكة ليست ما يُكتب عنها في الكتب التعريفية، بل ما يحدث عندما تدخل أول شحنة، أو يتأخر أول تصريح، أو يحتاج المشروع إلى عمالة متخصصة، أو تفسر جهة القاعدة بصورة مختلفة عن جهة أخرى، لهذا، لا تحتاج المنطقة إلى مطور عقاري فقط، بل إلى مشغل اقتصادي مسؤول عن أدائها بعد اكتمال البناء المطور يهتم بتجهيز الأرض وإيصال الخدمات. أما المشغل، فيهتم بما يحدث بعد ذلك: هل بدأت الشركات التشغيل؟ لماذا تعطل بعضها؟ هل تكرر الشكاوى نفسها؟ هل يستطيع المستثمر التوسع؟ وهل تتحول المشكلات الفردية إلى تحسينات دائمة في النظام؟

كما يجب ألا يقيس النجاح بنسبة الإشغال وحدها، لأن الأرض المشغولة ليست بالضرورة أرضاً منتجة، فقد تكون القسام مخصصة، لكل النشاط محدود، أو المساحات محتجزة من دون تشغيل حقيقي، ولنا في تجارب المناطق الصناعية الكثير من الدروس والعبر.

لذلك، يجب أن ترتبط الأرض بجدول زمني للتشغيل، وأن يُمنح التوسع لمن

أثبت قدرته على العمل، لا لمن طلب مساحة أكبر، الهدف ليس أن تمتلئ المنطقة سريعاً، بل أن تمتلئ بالأنشطة الصحيحة.

المنطقة التي تريد كل شيء قد لا تعرف بشيء

من السهل أن نقول إن المنطقة مفتوحة لكل القطاعات، لكن الاتساع المبكر قد يحولها إلى تجمع من المشروعات المتفرقة، لا إلى منصة اقتصادية لها وظيفة واضحة. الأفضل أن تبدأ من عدد محدود من الرهانات التي تستطيع الكويت أن تقدم فيها قيمة مقنعة، مثل الخدمات اللوجستية وإعادة التصدير، وسلاسل التبريد والتخزين، والخدمات المهنية المرتبطة بالتجارة، وخدمات الشركات التي تعمل بين الكويت والعراق وأسواق الخليج.

التركيز لا يعني تقليل الطموح بل تحويله إلى شيء يمكن تنفيذه

فعندما تعرف المنطقة نوع الشركات التي تريد جذبها، تستطيع تصميم إجراءاتها حول احتياجاتها، وبناء المهارات المناسبة، وتقديم رسالة

مفهومة للسوق، أما المنطقة التي تحاول منذ البداية أن تكون كل شيء، فقد تنجح في توزيع الأراضي، لكنها قد تفشل في بناء هوية اقتصادية.

السؤال ليس أين تقع المنطقة؟

تملك الكويت موقعاً مهماً، وقرباً من أسواق كبيرة، وقدرة على بناء بنية تحتية متقدمة، لكن هذه العناصر تمنحها فرصة، ولا تمنحها النتيجة. عندما تعود تلك الشركة الإقليمية إلى طاولة القرار، لن يكون السؤال الحاسم: هل تقع المنطقة في موقع جيد؟

سيكون السؤال: هل نستطيع أن نعمل هناك بثقة؟ إذا كانت الإجراءات قابلة للتوقع، والصلاحيات حقيقية، والنجاح لا يعتمد على الاستثناء، عندها يتحول الموقع إلى ميزة اقتصادية.

أما إذا بقي المستثمر معجباً بالخريطة، لكنه غير مطمئن لما سيحدث بعد توقيع العقد، فقد تكون الكويت قد بنت منطقة في الشمال، من دون أن تبني سبباً كافياً لاختيارها.

* الشريك المدير (دوتسليك للاستشارات)

«المركز» شريك استراتيجي لبرنامج «UNICODE 2026»

تنظمه أكاديمية CODED استثماراً في المواهب الوطنية



أحمد الفلاح

وطالبة، وحقق معدل تخرُّج تجاوز 80 بالمئة، ويستهدف البرنامج في نسخته لعام 2026 تدريب 400 طالب جامعي خلال الفترة من يوليو إلى نوفمبر، من خلال منهج تدريب عملي قائم على المشاريع يشمل تطوير البرمجيات المالية (FinTech)، بما يتيح للإلكترونية والتكنولوجيا السiberاني وتطوير المواقع الإلكترونية والتكنولوجيا المالية (FinTech)، بما يتيح للمشاركين اكتساب خبرات تطبيقية في التقنيات التي تقود التحول الرقمي وتشكل ملامح اقتصاد المستقبل.

أحمد الفلاح: «يمثل الاستثمار في الكفاءات الرقمية بالنسبة لـ «المركز»، امتداداً لرؤيتنا الطويلة الأجل التي تقوم عليها استراتيجيتنا الاستثمارية، والمستهدفة في تحقيق قيمة مستدامة من خلال استثمار في القدرات التي ستقود النمو الاقتصادي مستقبلاً. وفي ظل التحول الرقمي المتسارع الذي يعيد تشكيل مختلف القطاعات، أصبح تعزيز قاعدة الكفاءات الرقمية في الكويت عاملاً أساسياً لدعم الابتكار ورفع الإنتاجية وتعزيز التنوع الاقتصادي والتنافسية. إلّا أن التكنولوجيا مهما بلغت من تطور تبقى أداة، وتكمن قيمتها الحقيقية في كيفية توظيفها لمعالجة التحديات الواقعية وخلق فرص تساهم في خدمة المجتمع. ويتطلب تحقيق هذا التأثير فهماً عميقاً لتقافة المجتمع الكويتي وقيمه وأولوياته المتجددة، ومن خلال مبادرات مثل UNICODE، يواصل «المركز» دعم منظومة في المجتمع وتسهم بدعم الاقتصاد الوطني.

ويُعد برنامج UNICODE الذي أطلقته أكاديمية CODED عام 2021، أحد أبرز المبادرات التعليمية المتخصصة في التكنولوجيا بوزارة التعليم، والتي يتم من خلالها تقديم الفحوصات الطبية المجانية في مختلف عقرات الشركة التجارية

أعلن المركز المالي الكويتي (المركز) رعايته الاستراتيجية لبرنامج UNICODE 2026، مجال البرمجة الذي تنظمه أكاديمية CODED، تأكيداً للالتزام بالاستثمار في المواهب الوطنية وتمكين الشباب الكويتيين من اكتساب المهارات والقدرات الرقمية اللازمة لدعم مسيرة الاقتصاد الرقمي في الكويت. ومن المقرر أن يُعقد مؤتمر صحفي بهذه المناسبة بعد غد في بورصة الكويت.

وتعكس رعاية «المركز» الاستراتيجية لبرنامج UNICODE منذ عام 2024، التزام الشركة بالاستثمار في التعليم الرقمي وتمكين الشباب باعتبارهما من الركائز الأساسية لبناء اقتصاد الكويت المستقبلي، كما تأتي امتداداً لشراكة «المركز» مع أكاديمية CODED، التي انطلقت عام 2019.

وتعكس هذه الشراكة، إلى جانب كل من بورصة الكويت وبنك بوبيان، التزاماً مشتركاً بإعداد الجيل القادم من الكفاءات الكويتية في قطاع التكنولوجيا وتنمية الكفاءات الوطنية التي تدعم مستهدفات رؤية الكويت 2035 لبناء اقتصاد متنوع قائم على المعرفة.

وتعليقاً على رعاية «المركز» لبرنامج UNICODE، قال العضو المنتدب لإدارة الخدمات المصرفية الاستثمارية في المركز المالي الكويتي (المركز)

الاستراتيجية، ورسخ ثقافة المسؤولية البيئية لدى موظفيها عبر مبادرات توعوية وتطوعية، بما يعكس التزامها بتعزيز ممارسات تشغيلية أكثر استدامة. وفي مجال الحوكمة، حافظت الشركة على نهجها الراسخ في تعزيز الشفافية والمساءلة والنزاهة المؤسسية، مدعومة بمجلس إدارة يضمن الإشراف الاستراتيجي الفعال وإدارة المخاطر، وسجل متميز في الالتزام بأعلى معايير الامتثال ومكافحة الفساد وحماية البيانات.

كما واصلت الشركة المضي قدماً في أجندة التحول الرقمي من خلال دعم تكافؤ الفرص والأنظمة المدعومة بالذكاء الاصطناعي وتعزيز إجراءات الأمن السيبراني، بما أسهم في رفع كفاءتها التشغيلية وترسيخ مكانتها كإحدى المؤسسات الرائدة في الابتكار والتحول الرقمي بالسوق الكويتي.

واختتمت الدراسات تصريحه قائلاً: «يمثل تقرير الاستدامة الثالث محطة جديدة في رحلتنا نحو بناء مؤسسة أكثر استدامة ومسؤولة، نواصل من خلاله تعزيز التكامل بين أدائها المالي ومبادئ الاستدامة عبر ركائز جودة بيئانها البيئية، إلى جانب تنفيذ مبادرات مستهدفة لرفع كفاءة استهلاك الطاقة وترشيد استخدام المياه داخل مرافقها.

كما عززت الشركة جهودها في إعادة التدوير وخفض الاعتماد على المواد



متخصصة وخطط تطوير مهني متكاملة. وشدد على أن الشركة واصلت التزامها بتعزيز التنوع والشمول من خلال دعم تكافؤ الفرص وتمكين المرأة، وتطوير تجربة الموظف عبر مبادرات تعزيز الارتباط الوظيفي وتدعم الصحة والرفاهية وترسخ ثقافة التعلم المستمر، بما يرسخ قيم العدالة والاحترام داخل بيئة العمل.

الأداء البيئي

وعلى صعيد الأداء البيئي، واصلت الشركة خلال عام 2025 تعزيز ممارساتها في قياس الانبعاثات وإدارتها وتحسين جودة بيئانها البيئية، إلى جانب تنفيذ مبادرات مستهدفة لرفع كفاءة استهلاك الطاقة وترشيد استخدام المياه داخل مرافقها.

كما عززت الشركة جهودها في إعادة التدوير وخفض الاعتماد على المواد



سليمان الدرياس

بالنائج المالية فقط، وإنما بقدرة المؤسسات على تحقيق أثر اقتصادي واجتماعي وبيئي مستدام، مؤكداً أن تقرير الاستدامة يشكل منصة استراتيجية تعكس التزام الشركة بالشفافية، وتسلسل الضوء على جهودها في بناء مستقبل أكثر استدامة، يقوم على المسؤولية والابتكار والتميز المؤسسي.

تمكين الكفاءات وبناء القدرات

وأضاف الدرياس أن شركة الاستثمارات الوطنية واصلت خلال عام 2025 الاستثمار في رأس المال البشري باعتبارها أحد أهم محركات النمو المستدام، من خلال توفير بيئة عمل محفزة ترتكز على التطوير المستمر وتمكين الكفاءات وترسيخ ثقافة الأداء والابتكار إلى جانب استقطاب الكفاءات الوطنية وتطويرها عبر برامج تدريبية

الأعمال في شركة الاستثمارات الوطنية، إن إصدار التقرير الثالث للاستدامة يمثل محطة جديدة في مسيرة الشركة نحو ترسيخ مبادئ الاستدامة كجزء أساسي من استراتيجيتها المؤسسية، مؤكداً أن الاستدامة أصبحت اليوم ركيزة رئيسية لجميع أعمال الشركة وقراراتها، وليست مجرد التزام بالإفصاح أو الامتثال للمتطلبات التنظيمية. وأضاف الدرياس أن الشركة تواصل تطوير نموذج أعمالها المستدام، من خلال تبني أفضل ممارسات الحوكمة، وتعزيز الابتكار والتحول الرقمي، والاستثمار في الكفاءات البشرية، إلى جانب دعم المبادرات المجتمعية والبيئية التي تسهم في تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية، بما يعزز مكانة الشركة كإحدى المؤسسات الاستثمارية الرائدة في السوق الكويتي.

وأوضح أن الشركة دشنت خلال العام هويتها المؤسسية للاستدامة «وجهة»، وأطلقت شبكة «سفراء الاستدامة» لترسيخ ثقافة الاستدامة على مستوى مختلف الإدارات، وذلك في إطار استراتيجية تحول مؤسسي متكاملة تهدف إلى دمج مبادئ الاستدامة في صميم نموذج أعمال الشركة وقراراتها الاستراتيجية، بما يواكب أفضل الممارسات والمعايير الدولية المعتمدة في إعداد التقارير والإفصاح.

وأشار إلى أن النجاح المؤسسي لم يعد يقاس

تاكيداً لنهجها المؤسسي في ترسيخ ثقافة الاستدامة وتعزيز مبادئ الحوكمة والشفافية، أصدرت شركة الاستثمارات الوطنية تقرير الاستدامة السنوي للعام الثالث على التوالي، مستعرضة أبرز إنجازاتها ومبادراتها في مجالات البيئة والمجتمع والحوكمة (ESG)، في إطار التزامها الراسخ بدمج مبادئ الاستدامة ضمن مختلف أنشطتها الاستثمارية والتشغيلية.

ويجسد التقرير حرص الشركة على مواصلة أعمالها مع أفضل الممارسات والمعايير الدولية، وترسيخ نموذج أعمال مستدام يسهم في تحقيق النمو الاقتصادي المسؤول وخلق قيمة طويلة الأمد للمساهمين والعملاء والمجتمع، بما يتوافق مع رؤية الكويت 2035 وأهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة.

ويأتي إصدار التقرير امتداداً لمسيرة شركة الاستثمارات الوطنية في تعزيز الإفصاح المؤسسي وترسيخ ثقافة الشفافية، لتواصل مكانتها الريادية كإحدى أوائل شركات الاستثمار في الكويت التي تتبنى الإفصاح المتكامل عن أدائها في مجالات الاستدامة والحوكمة، بما يعزز ثقة أصحاب المصلحة ويؤكد التزامها المستمر بمسؤوليتها المؤسسية والتأثيرية.

وقال سليمان عبدالعزيز الدرياس، الرئيس التنفيذي لقطاع الاستراتيجية وتطوير

«stc» تطلق برنامجها الصيفي للشباب

بهدف دعم المواهب الشبابية وتطويرها على يد المختصين



تدريبية شاملة توفر الأدوات والموارد والإرشادات اللازمة لاكتساب رؤى قيمة في قطاع الاتصالات والحلول الرقمية، ويتضمن البرنامج تدريباً عملياً على مجالات الأعمال الرئيسية، بما في ذلك حلول الاتصال والأدوات الرقمية، مما يمكن المشاركين من فهم أفضل للمشهد المتطور للقطاع، إضافة إلى ذلك، سيحصل جميع المشاركين على باقة stc للشباب، إلى جانب نقاط من برنامج «قطاف»، مما يُثري تجربتهم الشاملة طوال فترة البرنامج.

وتعليقاً على إطلاق البرنامج الصيفي، قال أحمد النوييت، مدير إدارة العلاقات العامة والتواصل الاجتماعي في شركة الاتصالات الكويتية stc: «نؤمن في stc بأن الاستثمار في المواهب الشابة هو استثمار في المستقبل، وسنواصل خلق فرص للشباب في شتى المجالات والتمكين الرقمي من خلال اهتماماتهم، وتزويد الشباب بالمعرفة والمهارات والثقة اللازمة للنجاح في عالم رقمي متزايد».

وأضاف النوييت: «ضمم البرنامج الصيفي، لتزويد المشاركين بتجربة تعليمية تفاعلية متميزة تشجع الإبداع والعمل الجماعي والابتكار. ونحن متحمسون بشكل خاص لرؤية المواهب الشبابية يطورون حلولاً من شأنها أن تسهم في تطوير خدمات stc، مما يعكس إيماننا بأن الشباب يمتلكون الأفكار والإمكانات اللازمة لتشكيل مستقبل قطاع

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية stc إطلاق برنامجها الصيفي للشباب من خلال youth from stc، انطلاقاً من التزامها المستمر بدعم الشباب عبر توفير فرص متميزة وعملية تسهم في تطوير مهاراتهم، وتشجيع الابتكار، والاستثمار في الطاقات والمواهب وتطويرها من خلال حملات توعوية وترفيهية.

وبدأ التسجيل في البرنامج الصيفي خلال يونيو الماضي، حيث تم اختيار 10 شباب للمشاركة في برنامج تدريبي شامل لمدة شهر، ليحظوا بتجربة فريدة من نوعها تشمل على تجربة التدريب في بيئة عمل احترافية داخل الشركة، تجمع بين ورش عمل تفاعلية، وزيارات ميدانية، ومجموعة متنوعة من الأنشطة التعليمية وأنشطة بناء الفريق التي تُثري تجربة المشاركين التعليمية، وتُعزز مهاراتهم المهنية والشخصية. خلال البرنامج، سيتم تقسيم المشاركين إلى فرق، وسيطلب منهم تطوير أفكار مبتكرة لمنهج أو خدمة جديدة من شركة الاتصالات الكويتية stc، مما يشجع على التفكير الإبداعي والتعاون وحل المشكلات في نهاية البرنامج، سيحصل الفريق الفائز على جائزة خاصة، بينما سيتم تقييم الفكرة الفائزة تمهيداً لتطبيقها رسمياً، انطلاقاً من التزام الشركة بدعم الأفكار التي يقودها الشباب وتحول الأفكار الواعدة إلى مبادرات واقعية. ويستفيد المشاركون أيضاً من منصة

«التجارية العقارية» تدعم برامج جمعية القلب الكويتية وأنشطتها



راشد العويش

التعاون مع الشركة المزيد من البرامج والأنشطة التي تسهم في خدمة المجتمع ونشر الوعي عن طريق تنظيم الحملات التوعوية والتي يتم من خلالها تقديم الفحوصات الطبية المجانية في مختلف عقرات الشركة التجارية



عبدالمطلب معرفي

الكويتية، أن رعاية الشركة التجارية العقارية تمثل دعماً مهماً لبرامج وأنشطة الجمعية، وتسهم في تعزيز جهودها الرامية إلى توسيع نطاق المبادرات التوعوية وترسيخ ثقافة الوقاية من أمراض القلب. وأضاف العويش أن هذا التعاون يعكس أهمية الشراكة مع القطاع الخاص في دعم المبادرات الصحية، وتقدم بالشكر على تلك المبادرة، معرباً عن تطلعه إلى استمرار

المجال وتنظيم المؤتمرات على الصعيدين المحلي والعالمي وبالأخص في مجال دراسة القلب. وصرح الرئيس التنفيذي للشركة التجارية العقارية المهندس عبدالمطلب معرفي: «تأتي رعايتنا لبرامج وأنشطة جمعية القلب الكويتية انطلاقاً من التزامنا الراسخ بدعم المبادرات التي تسهم في تعزيز صحة المجتمع ورفع مستوى الوعي بأهمية الوقاية والكشف المبكر عن الأمراض، ونؤمن بأن بناء مجتمعات أكثر صحة يتطلب تضامناً جهود مختلف القطاعات، وهو ما يدفعنا إلى دعم المؤسسات الوطنية التي تؤدي دوراً مؤثراً في خدمة المجتمع، ونفخر بشراكاتنا مع جمعية القلب الكويتية، وننتطلع إلى الإسهام في تحقيق أثر إيجابي مستدام ينعكس على جودة حياة الأفراد والمجتمع كله».

من جانبه، أكد الدكتور راشد عبدالعزيز العويش، الأمين العام لجمعية القلب

في إطار التزامها الراسخ بمسؤوليتها المجتمعية، أعلنت الشركة التجارية العقارية رعايتها لبرامج جمعية القلب الكويتية وأنشطتها، تأكيداً لحرصها الدائم على دعم المبادرات الصحية التي تسهم في رفع مستوى الوعي بالمجتمع وخصوصاً بأمراض القلب، ونشر الثقافة الصحية، وتعزيز الممارسات الوقائية بين مختلف فئات المجتمع. الجدير بالذكر أن جمعية القلب الكويتية تعد مؤسسة صحية وتطوعية رائدة تهدف إلى دعم العلاج والوقاية من أمراض القلب، وتعمل على نشر الوعي الصحي، وتنظيم المؤتمرات الطبية، وتقديم الفحوصات الطبية المجانية عبر وحدتها المتنقلة في مختلف مناطق ومجمعات الأسواق بالكويت، والتي تسعى من خلالها إلى مكافحة أمراض القلب والأمراض المسببة لها وكيفية الوقاية منها، وكذلك القيام بالأبحاث العلمية ومساندتها في هذا

«التجارية العقارية» تدعم برامج وأنشطة جمعية القلب الكويتية في إطار مسؤوليتها المجتمعية



د. راشد عبدالعزيز العويش



م. عبدالمطلب معرفي

التعاون مع الشركة التجارية العقارية لتنفيذ المزيد من البرامج والأنشطة التي تسهم في خدمة المجتمع ونشر الوعي عن طريق تنظيم الحملات التوعوية والتي يتم من خلالها تقديم الفحوصات الطبية المجانية في مختلف عقرات الشركة التجارية العقارية

وتأتي هذه المبادرة ضمن سلسلة من البرامج والمبادرات المجتمعية التي تتبناها الشركة التجارية العقارية في مجالات الصحة والتعليم والاستدامة، تأكيداً على التزامها بدورها كشريك فاعل في دعم التنمية المجتمعية والمساهمة ودعم القطاع الصحي الحكومي في تحقيق أثر إيجابي على الصحة ومستدام في دولة الكويت.

بشراكتنا مع جمعية القلب الكويتية، ونتطلع إلى الإسهام في تحقيق أثر إيجابي ومستدام ينعكس على جودة حياة الأفراد والمجتمع ككل.

ومن جانبه، أكد الدكتور راشد عبد العزيز العويش أمين عام جمعية القلب الكويتية، أن رعاية الشركة التجارية العقارية يمثل دعماً مهماً لبرامج وأنشطة الجمعية، وتساهم في تعزيز جهودها الرامية إلى توسيع نطاق المبادرات التوعوية وترسيخ ثقافة الوقاية من أمراض القلب.

وأضاف أن هذا التعاون يعكس أهمية الشراكة مع القطاع الخاص في دعم المبادرات الصحية، وتقديم بالشكر الجزيل على تلك المبادرة معرباً عن تطلعه إلى استمرار

في إطار التزامها الراسخ بمسؤوليتها المجتمعية، أعلنت الشركة التجارية العقارية عن رعايتها لبرامج وأنشطة جمعية القلب الكويتية وذلك تأكيداً لحرصها الدائم على دعم المبادرات الصحية التي تساهم في رفع مستوى الوعي بالمجتمع وبالأخص بأمراض القلب، ونشر الثقافة الصحية، وتعزيز الممارسات الوقائية بين مختلف فئات المجتمع.

ومن الجدير بالذكر أن جمعية القلب الكويتية، تعد مؤسسة صحية وتطوعية رائدة تهدف إلى دعم العلاج والوقاية من أمراض القلب، وتعمل على نشر الوعي الصحي، وتنظيم المؤتمرات الطبية، وتقديم الفحوصات الطبية المجانية عبر وحدتها المتنقلة في مختلف مناطق ومجمعات الأسواق بدولة الكويت والتي تسعى من خلالها إلى مكافحة أمراض القلب والأمراض المسببة لها وكيفية الوقاية منها وكذلك القيام بالأبحاث العلمية ومساندتها في هذا المجال وتنظيم المؤتمرات على الصعيد المحلي والعالمي وبالأخص في مجال دراسة القلب

وبهذه المناسبة، صرح الرئيس التنفيذي للشركة التجارية العقارية، المهندس عبدالمطلب معرفي:

تأتي رعايتنا لبرامج وأنشطة جمعية القلب الكويتية انطلاقاً من التزامنا الراسخ بدعم المبادرات التي تساهم في تعزيز صحة المجتمع ورفع مستوى الوعي بأهمية الوقاية والكشف المبكر عن الأمراض. ونؤمن بأن بناء مجتمعات أكثر صحة يتطلب تضامناً جهود مختلف القطاعات وهو ما يدفعنا إلى دعم المؤسسات الوطنية التي تؤدي دوراً مؤثراً في خدمة المجتمع. ونفخر

عطائورات

مقاميس

maqames -perfume

55205700

